



JUBILEUM 2021

NICHEKANTOOR MET INTERNATIONALE MINDSET

MAAK Advocaten in Amsterdam viert dit jaar zijn eerste lustrum. Het nichekantoor richt zich op de maakindustrie.



V.l.n.r. Maud van den Berg, Katja Schroeter van Rossum en Max Schwillens.

Oprichters Remko Roosjen (38) en Martin Krüger (37) waren voorheen allebei advocaat-medewerker op de internationale sectie bij Van Diepen Van der Kroef Advocaten in Amsterdam. In 2016 openden ze de deuren van hun eigen kantoor. Roosjen en Krüger ambieerden het ondernemerschap en zagen een behoefte vanuit de industrie voor advocaten die sectorgericht werken. Daarbij vullen hun specialismen en persoonlijkheden elkaar aan. Roosjen: 'Martin is specialist op de juridische thema's binnen het productieproces. Daarbij gaat het om vragen als: hoe zit het met de CE-markering van productgroepen? Voldoen producten aan essentiële gezondheids- en veiligheidseisen? Is de documentatie op orde? Mogen producten geïmporteerd worden binnen de EER? Mijn focus ligt op het industrieel contractenrecht, kort gezegd het distributieproces daarachter.' Vanuit hun pand aan het Amsterdamse IJ ondersteunt MAAK Nederlandse en buitenlandse partijen in

de maakindustrie. Het kantoor richt zich hoofdzakelijk op (EU)- productregelgeving (CE-markering), contractenrecht, aansprakelijkheidsrecht en M&A – dit laatste specifiek voor de industrie. Toeleveranciers, fabrikanten, importeurs, distributeurs, maar ook engineers, toezichhouders en overheidsinstanties behoren tot hun klantenkring.

Roosjen: 'Recent hebben we bijvoorbeeld een interessante zaak behandeld over orthopedische inlegzolen ten behoeve van veiligheidsschoenen. De vragen speelden op of deze voldeden aan de officiële gezondheids-, veiligheids- en milieueisen en CE-gemarkeerd mochten worden. In het verlengde daarvan speelde een debat binnen de sector of deze inlegzolen in de markt mochten worden aangeprezen als "compatible met" merk a, b en c.'

GERMAN DESK

Medeoprichter Krüger is opgegroeid in Heidelberg (Duitsland). Inmiddels telt MAAK vijf medewerkers die afkomstig zijn uit Duitsland. Het kan-

toor wil in Nederland aanspreekpunt zijn voor Duitse maakbedrijven. Krüger: 'Iets opzetten met Duitsland was voor mij een logische zet. Ik ken de cultuur, de manier waarop Duitse partijen tegen zaken aankijken en spreek de taal. Ook Nederlandse organisaties en advocaten benaderen ons wanneer zij een Duitse advocaat zoeken die de achtergrond van de andere kant kent, of de taalbarrière wegneemt.'

De afgelopen vijf jaar breidde het kantoor uit naar negen advocaten en een senior counsel. Recent is een EU Market Access Manager toegetreden die vanuit China en Nederland cliënten ondersteunt. Roosjen: 'Felicia Wang slaat een brug tussen Europese en Chinese relaties. Door haar netwerk, achtergrond en aanwezigheid in China, is zij een belangrijke verbinder in het begin van de producerende keten. Omdat Azië niet naast deur ligt, hechten internationaal opererende organisaties aan iemand die in beide continenten belangen kan behartigen. De korte lijnen en communicatie in het Chinees of Engels dragen bij aan een betere manier van zaken doen en het bouwen aan een hechte vertrouwensrelatie.'

MAAK Advocaten wil ook graag de startende advocaat enthousiasmeren voor de productregelgeving en aanverwante onderwerpen. Roosjen: 'Het is een hoekje van het recht dat tijdens de rechtenstudie minder in beeld is en daarom vaak minder bekendheid geniet. Maar juist doordat het juridisch uitdagend en specialistisch werk is, is dit een zeer interessante kant van het recht. We dagen dan ook graag de starters uit hiermee kennis te maken.'